



# ДМИТРИЙ АКМАЙКИН

## СТАРШИЙ ПАРТНЕР

В практике Дмитрия — более 10 проектов по сопровождению сделок, более 50 проектов по представлению интересов клиента в сделках, средний ROI in HPN более 3000%.

Дмитрий Акмайкин развивает профессиональные навыки талантливых сотрудников компаний списка Global Fortune 500 более 12 лет. Обладает более чем 20 летним опытом в маркетинге, продажах, переговорах, GR и управлении собственным бизнесом. Дмитрий кандидат в мастера спорта по силовому троеборью, профессионально играл в регби.

Среди клиентов Дмитрия:

Росатом, Яндекс, Ростелеком, Сбербанк, Билайн, X5 Retail Group, Зарубежнефть, Dentsu Aegis Network Russia, JLL, CBRE, BCLP и другие.

## КЛЮЧЕВЫЕ ФОРМАТЫ РАБОТЫ

Проведение переговоров и их консультационное сопровождение;

Коучинг первых лиц и топ-менеджеров компаний по темам влияния и переговоры;

Сессии по развитию слаженной командной работы (alignment sessions) и медиация внутренних конфликтов, командный коучинг;

Авторские тренинги по развитию переговорных навыков.

## КАРЬЕРА

- 2007 – сейчас “СВА (Агентство по Развитию Договороспособности)”, “Sellwell”, “Managewell”  
Старший Партнер, ведущий консультант
- 2014 - сейчас Московский Государственный Университет, Высшая Школа Бизнеса  
Приглашенный преподаватель
- 2019 - сейчас Center for Effective Dispute Resolution, London  
Преподаватель
- 2009 - 2014 ЗАО «Хорто», интернет-сервис на рынке недвижимости и ипотечного кредитования  
Акционер
- 2010 - 2012 Ассоциация Европейского Бизнеса РФ  
Член комитета по недвижимости
- 2004 - 2008 Миэль-недвижимость (ЗАО «Миэль-Навигатор»)  
Директор по развитию бизнеса
- 2002 - 2003 Государственная Дума Федерального Собрания РФ  
Помощник депутата

## ОБРАЗОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ

- 2019 Pepperdine, Strauss Institute for Dispute Resolution, USA  
Mediating the Litigated Case Training (Лос-Анджелес)
- 2018 Center for Effective Dispute Resolution, UK  
Аккредитованный медиатор, Mediation Skills Training (Гонконг)
- 2013-2017 Harvard Law School, Negotiation Institute  
Certificates: Advanced Mediation, Mediating Disputes; Advanced Negotiation: Making Difficult Conversations Productive; Improving Your Negotiating Effectiveness
- 2005-2006 Институт управления недвижимостью (Institute of Real Estate Management, Chicago, IL)  
Сертифицированный управляющий недвижимостью, CRM, Кандидат CCIM
- 2005 Институт профессиональной оценки Финансовой Академии при Правительстве РФ  
Диплом Профессионального оценщика
- 2005 Российская гильдия риэлторов  
Аттестат сертифицированного брокера по недвижимости
- 1994-1998 Казанский Государственный Технический Университет им. А.Н. Туполева  
Государственный диплом «Бакалавр экономики»