

Да

АГЕНТСТВО
ПО РАЗВИТИЮ
■ ДОГОВОРО-
СПОСОБНОСТИ



АЛЕКСЕЙ НАЗАРОВ

УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕР

Профессиональное кредо Алексея – это помогать людям договариваться. В двух контурах: внешнем (успешные переговоры) и внутреннем (слаженная команда). Ключевая особенность Алексея – он помогает своим клиентам (людям, командам, организациям) находить правильный баланс между твердостью и гибкостью, даже в самых сложных и критических ситуациях.

За последние 15+ лет Алексей помог прийти к лучшим договоренностям тысячам людей, в том числе генеральным директорам и вице-президентам компаний из ТОП-20 России.

В 2006 году Алексей был признан одним из лучших тренеров по переговорам в России (по мнению журнала «Карьера»).

В 2019 году Алексей вошел в топ-4 лучших бизнес-тренеров России (по мнению компании «Амплуа»).

Среди клиентов Алексея: Билайн, Росатом, Nestle, KPMG, НЛМК, Red Bull, Яндекс, X5 Retail Group, ВТБ и многие другие.

КЛЮЧЕВЫЕ ФОРМАТЫ РАБОТЫ

Сессии по развитию слаженной командной работы (team alignment sessions) и медиация внутренних конфликтов.

Коучинг первых лиц и топ-менеджеров компаний по теме договороспособность (лидерство, влияние и переговоры).

Переговорный коучинг и консультационная поддержка команд (включая международные сделки по английскому праву).

Трансформационная программа тренингов по развитию переговорных навыков.

КАРЬЕРА

- 2016 - сейчас** “СВА (Агентство по Развитию Договороспособности)”
Основатель и управляющий партнер
- 2004 - сейчас** “Sellwell”, “Managewell”
Основатель и партнер
- 2014 - 2018** Московский Государственный Университет, Высшая Школа Бизнеса
Приглашенный преподаватель
- 2016 - 2017** “Rusatom Overseas Inc”, Торговый Дом ГК Росатом на международных рынках
Советник президента, заместитель директора проекта по контрактации АЭС “Эль-Даббаа” (\$28 млрд на 60 лет)
- 2001 - 2004** “Глобал Консалтинг”,
Тренинговое и мерчендайзинговое агентство
Тренер-консультант
- 1997 - 2001** “МВ”, “Копи-Системс”, “Союз-Про”
Менеджер по продажам, менеджер по закупкам

ОБРАЗОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ

- 2019** Pepperdine, Strauss Institute for Dispute Resolution, USA
Mediating the Litigated Case Training (Лос-Анджелес)
- 2018** Center for Effective Dispute Resolution, UK
Аккредитованный медиатор, Mediation Skills Training (Гонконг)
- 2004-2018** Chartered Institute of Personnel and Development, UK
Привилегированный член (MCIPD), Диплом по Обучению и Развитию, Сертификат по Тренерской практике
- 2013-2017** Harvard Law School, USA, Переговорный Институт
Программы: Mediating Disputes Basic and Advanced; Secrets of Dealmaking; Difficult Conversations; Effective Negotiations (Бостон)
- 2004-2017** Henkel Central Eastern Europe Academy, Austria; Red Bull Academy, Austria; Mars Inc, USA
Сертифицированный внешний тренер
- 1998-2000** Business School of Open University, Россия
UK Diploma in Management
- 1993-1998** Московский Энергетический Институт (ТУ)
Факультет Дополнительного Образования
Государственный диплом “Менеджер по маркетингу”
Факультет Автоматики и Вычислительной Техники
Государственный диплом “Инженер”